



DIGITEC SOLUTIONS

sales - consulting - coaching

An der Mauthalle

BROOKLYN

BROOKLYN

BROOKLYN





DIGITEC SOLUTIONS

sales - consulting - coaching



Mirrads



Timo Klug digitec solutions GmbH



K o n t a k t d a t e n

- Gründung 2022
- Full Service Dienstleister
- Konzeption von Projekten
- Vertrieb und Beratung der Hard- & Software





Marc Erras Mirrads GmbH

RePowering Retail – seit 2020

RetailTech-Startup aus Ingolstadt

#DigitalSignage

#DigitalRetail

#SmartStores

#Multichannel





DIGITEC SOLUTIONS

sales - consulting - coaching



Mirrads



3 Beispiele aus der Praxis





#1: Retail Media

>> Digitale Kommunikation am PoS



Vorteil



- Attraktiv, effektiv und dynamisch
- Interaktiv: Leads, Downloads, ...
- perfekt für jedes Ladenkonzept

Nutzen



- Sichtbarkeit für Ihre Botschaften
- Mehr Kundeninteraktion
- Neue Kontaktpunkte schaffen



#2: Smart Mirror Catwalk

>> Kunden in Influencer verwandeln



Vorteil



- Social Media-Reichweite
- Einkaufserlebnis mit Mehrwert
- Innovative Interaktionsmöglichkeit

Nutzen



- Reichweite steigern
- Verweildauer erhöhen
- Kundenloyalität belohnen



#3: Onlineshop am PoS

>> Hybrid - the best of both worlds.



Vorteil



- Cross Selling Empfehlung
- Warenbestände live am PoS
- Hybride Shoplösung

Nutzen



- Zusatzumsatz
- Zusatzservices
- Retargeting via Social Media





Let's RePower Retail – by creating great stores, better experiences and more revenue.



27.09.2022

Timo Klug

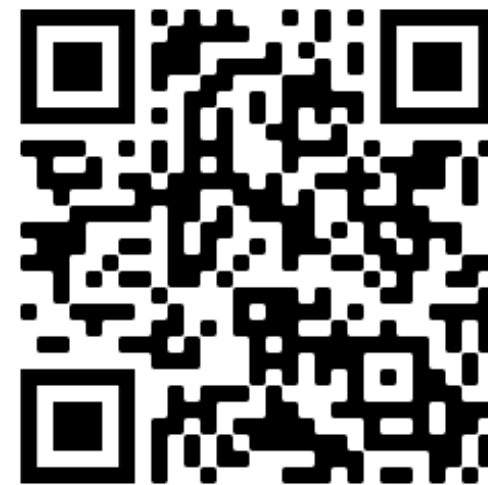
11



Wir freuen uns auf Fragen und
Feedback an unserem Stand

Vielen Dank!

Präsentation & Videos



www.digitec-solutions.de/trendforum